

SRQ FinanzPartner AG wächst gegen den Trend

Betreutes Kundenvermögen stieg um 209 Millionen auf rund 1,3 Milliarden Euro an /  
Ausweitung der Honorarberatung zahlte sich aus

Berlin. Das betreute Kundenvermögen der SRQ FinanzPartner AG stieg im Jahr 2009 um 209 Millionen Euro auf 1,3 Milliarden Euro an. Diese Entwicklung wurde zum einen durch die markanten Kurssteigerungen im zweiten Halbjahr 2009 und zum anderen durch deutliche Nettomittelzuflüsse getragen. „Das zurückliegende Jahr war von einem stark verschlechterten Geschäftsumfeld sowie von großer Zurückhaltung und Verunsicherung der Kunden geprägt. Umso erfreulicher ist, dass wir beim betreuten Kundenvermögen sogar unser Planziel übertroffen haben“, so SRQ-Vorstandsvorsitzender Claus Quahl.

Besonders die weitere Verbreitung der Honorarberatung dämpfte die Auswirkungen der Marktturbulenzen auf das Geschäftsergebnis. Mittlerweile haben zwölf Prozent der von den SRQ-Beratern betreuten Kunden einen Honorarvertrag abgeschlossen. Dadurch stiegen die Honorare aus der Vermögensberatung gegenüber dem Vorjahr um 118.000 Euro auf nunmehr rund 1,26 Millionen Euro an, während die Provisionen aus der Vermittlung von Beteiligungen, Wertpapieren und Versicherungen zurückgingen.

Trotz der Vertrauenskrise, die in weiten Teilen der Finanzbranche herrschte, konnten mehr als 1.400 neue Kunden gewonnen werden. Zum Jahresende betreuten die nunmehr 114 Finanzpartner 11.743 Kunden. „Unser Geschäftsmodell, die umfassende Beratung und Betreuung der Kunden, hat sich als überzeugend herausgestellt“, so Quahl. Der ganzheitliche Beratungsansatz schließt je nach Kundensituation und Kundenplanung neben Wertpapieren immer auch nichtbörsennotierte Beteiligungen und Versicherungslösungen mit ein.

Die SRQ FinanzPartner AG ist seit ihrer Gründung im Jahr 2003 organisch gewachsen. Bei der Auswahl der Berater sind eine abgeschlossene Ausbildung als Bankkaufmann und mehrjährige Erfahrungen in der Kundenberatung die entscheidenden Kriterien. Im Gegenzug bietet das Unternehmen als unabhängiger Finanzdienstleister mit Bafin-Lizenz nach Paragraph 32 Kreditwesengesetz ein umfassendes Backoffice für die Beratung und Abwicklung sowie umfangreiche fachliche Unterstützung.

„Wir werden das Wachstum auch in diesem Jahr fortsetzen, obgleich die Bedingungen an den Märkten 2010 sicherlich noch schwierig bleiben. Die Finanzbranche muss neues Vertrauen aufbauen. Aber unsere Berater haben sich in der Finanzkrise nicht versteckt, sondern sind auf ihre Kunden zugegangen. Das wurde honoriert“, erläutert Claus Quahl.

Kontakt: SRQ FinanzPartner AG  
Tautenzienstraße 7 b/c  
10789 Berlin  
Internet: [www.srq-online.de](http://www.srq-online.de)

Pressekontakt:  
Klaus Morgenstern  
Tel.: 030 / 93 16 242